



Wir sind ein junges, dynamisches Unternehmen mit Geschäftssitz in Raron. Zu unseren Tätigkeiten gehören das Planen, Entwickeln und Produzieren von flexiblen Containment - und Transferlösungen für die Life-Science-, Pharma- und Bio-Technologie. Erfahre mehr im [Unternehmensfilm](#).

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir ab sofort oder nach Vereinbarung einen engagierten und erfahrenen:

Technischer Verkaufsberater*in (60-100%)

Deine Aufgaben

- Selbständige Erarbeitung von massgeschneiderten Lösungen für Kundenanfragen
- Erstellung von Konzepten und passenden Angeboten gemäss Kundenbedürfnissen
- Präsentation von Konzepten bei internen und externen Kundenbesuchen im In- und Ausland
- Entwicklung und Umsetzung von Verkaufsstrategien
- Teilnahme an Fachmessen zur Kundenakquise und -pflege
- Mitarbeit bei technischen Neuentwicklungen
- Zusammenarbeit mit Vertriebsniederlassungen in Deutschland und USA, sowie weltweiten Vertretungen
- After-Sales und Kundenbetreuung

Dein Profil

- Kommunikatives und sicheres Auftreten
- Abgeschlossene technische Berufslehre sowie technische Weiterbildung (HF / FH oder ähnlich)
- Mehrjährige Erfahrung im technischen Vertrieb von Vorteil
- Teamfähigkeit und selbständige Arbeitsweise
- Reisebereitschaft
- Ausgeprägte Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten in Deutsch, Englisch und Französisch

Wir bieten

- Selbständiges Arbeiten mit kreativen Freiheiten in einem innovativen Team
- Interessante und abwechslungsreiche Aufgaben
- Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten auf fachlicher und persönlicher Ebene
- Kurze Entscheidungswege und flache Hierarchien
- Modernes und flexibles Arbeitsumfeld im sonnigen Rhonetal

Fühlst Du dich angesprochen und möchtest Du Teil eines dynamischen Teams werden? Sende uns Deine Bewerbung per E-Mail an anfrage@lugaia.ch. Bei Fragen steht Dir unser Verkaufsleiter, Michael Schweizer, unter der Nummer +41 27 948 45 57 gerne zur Verfügung.